

The effect of reversibility of choice on attitude change in cognitive dissonance: Free choice paradigm

R. Mansuri Sepehr^{1*}, M. Haydari², F. Bagheryan³ & O. Shokri⁴

1*. Ph.D. Student in General Psychology, Shahid Beheshti University, Tehran, Iran

2. Associate Professor, Department of Applied Psychology, Shahid Beheshti University, Tehran, Iran

3. Assistant Professor, Department of Applied Psychology, Shahid Beheshti University, Tehran, Iran

4. Assistant Professor, Department of Educational & Developmental Psychology, Shahid Beheshti University, Tehran, Iran

Abstract

Aim: The present study's aim was to examine the effect of reversibility of choice on attitude change in "free choice paradigm" of cognitive dissonance theory (Festinger, 1957). **Methods:** Method was a quasi-experimental study conducted in a between-subject pretest- posttest with control group design. In accordance with Delavar's (2016) suggestion, in order to place 15 participants in each group, sixty students (from among 650) at the Faculty of Psychology of Shahid Beheshti University in the academic year 2014-2015 were selected. These were then divided into groups of easy (N=30) and difficult (N=30) choice which were divided into groups of reversible (N=15) and irreversible (N=15) choice. Groups were matched on age and gender. They were given eight psychological tests that were selected based on the degree of complexity to evaluate them before and after choice. Reversible group could change their choice after they made it. Attitude change was assessed using a researcher-made questionnaire, which was used at pretest and posttest. After removing six subjects because of incomplete questionnaires, data for 54 subjects was analyzed using ANOVA. **Results:** Analysis showed that in difficult choices groups, the attitude of irreversible choice group was significantly more positive about the selected choice compared to the attitude reported by the reversible group. ($F= 29.48$, $P= 0.001$). **Conclusion:** These results support the idea that positive attitude change in free choice paradigm only occurs in irreversible situations. Therefore, it is better for sellers and service providers not to facilitate replacement very much.

Keywords: attitude, choice, cognition, dissonance, paradigm, reversibility

Citation: Mansuri Sepehr, R., Haydari, M., Bagheryan, F., & Shokri, O. (2018). The effect of reversibility of choice on attitude change in cognitive dissonance: Free choice paradigm. *Quarterly of Applied Psychology*, 12(3): 319-337.

Received: 24 August 2017
Accepted: 5 March 2018

Corresponding author:
R_mansouri@sbu.ac.ir

اثر بازگشت پذیری انتخاب بر تغییر نگرش در ناهماهنگی شناختی: پارادایم انتخاب آزاد

روح الله منصوری سپهر^{۱*}، محمود حیدری^۲، فاطمه باقریان^۳ و امید شکری^۴

۱. دانشجوی دکتری روان‌شناسی عمومی، دانشگاه شهید بهشتی، تهران، ایران
۲. دانشیار گروه روان‌شناسی به کاربسته، دانشگاه شهید بهشتی، تهران، ایران
۳. استادیار گروه روان‌شناسی به کاربسته، دانشگاه شهید بهشتی، تهران، ایران
۴. استادیار گروه روان‌شناسی تربیتی و تعلوی، دانشگاه شهید بهشتی، تهران، ایران

چکیده

هدف: هدف پژوهش تعیین اثر بازگشت پذیری انتخاب بر تغییر نگرش در پارادایم انتخاب آزاد نظریه ناهماهنگی شناختی فستینگر (۱۹۵۷) بود. روش: روش پژوهش شبه آزمایشی در قالب طرح بین آزمودنی ۴ گروهی با پیش آزمون، پس آزمون و گروه گواه و جامعه آماری ۶۵۰ دانشجوی روان‌شناسی دانشگاه شهید بهشتی در سال تحصیلی ۱۳۹۳-۹۴ بود. طبق پیشنهاد دلاور (۱۳۹۶) برای حضور ۱۵ نفر در هر گروه، ۶۰ نفر از آن‌ها به شکل نمونه‌گیری در دسترس و همتاسازی از نظر سن و جنس انتخاب و به دو گروه انتخاب آسان و دو گروه دشوار ۳۰ نفری و هر یک به گروه‌های انتخاب بازگشت پذیر و بازگشت ناپذیر ۱۵ نفری تقسیم شدند. هشت آزمون روان‌شناسی که بر اساس میزان پیچیدگی انتخاب شده بود؛ به آزمودنی‌ها داده شد تا قبل و بعد از انتخاب به ارزیابی مطلوبیت آن‌ها بپردازند. گروه بازگشت پذیر پس از انتخاب می‌توانست آن را عوض کند. تغییر نگرش، به وسیله پرسشنامه پژوهشگر ساخته ۱۳۹۳ این پژوهشگران، در پیش آزمون و پس آزمون سنجیده و سپس با حذف ۶ پرسشنامه ناقص، داده‌های ۵۴ نفر با تحلیل واریانس عاملی تحلیل شد. یافته‌ها: نتایج نشان داد در گروه‌های انتخاب دشوار، نگرش گروه انتخاب بازگشت ناپذیر به گزینه انتخاب شده مثبت شده؛ در حالی که در گروه انتخاب بازگشت پذیر نگرش منفی تر شده است ($F=۲۹/۴۸$ ، $P=0.001$). نتیجه‌گیری: این نتایج نشان می‌دهند فقط در انتخاب‌های بازگشت ناپذیر تغییر نگرش مثبت رخ می‌دهد. از این‌رو فروشنده‌گان کالا و خدمات برای کمک به مثبت‌تر شدن نگرش خریداران، بهتر است که فرایند تعویض کالا را بیش از حد هموار نسازند.

کلیدواژه‌ها: انتخاب، بازگشت پذیری، پارادایم، شناخت، ناهماهنگی، نگرش

استناد به این مقاله: منصوری سپهر، روح الله، حیدری، محمود، باقریان، فاطمه، و شکری، امید.

(۱۳۹۷). اثر بازگشت پذیری انتخاب بر تغییر نگرش در ناهماهنگی شناختی: پارادایم انتخاب آزاد.

فصلنامه روان‌شناسی کاربردی، ۱۲ (۳) پیاپی (۴۷): ۳۳۷-۳۱۹.

دربافت مقاله: ۱۳۹۶/۰۶/۱۶
پیش مقاله: ۱۳۹۶/۰۶/۱۶

نویسنده مسئول:
R_mansouri@sbu.ac.ir

مقدمه

نظریه ناهماهنگی شناختی^۱ که اولین بار توسط فستیننگر (۱۹۵۷) ارائه شد؛ یکی از اثرگذارترین نظریه‌های روان‌شناسی است که از زمان ارائه تاکنون منجر به انجام صدها پژوهش میدانی و نظریه‌پردازی‌های مبتنی بر شواهد شده است (کروسن، هاندی و کروس، ۲۰۱۷؛ لیانگ، ۲۰۱۶). این نظریه و پژوهش‌های الهام‌گرفته از آن علاوه بر کمک به درک علمی فرایندهای تغییر نگرش^۲ و رفتار، منجر به افزایش دانش روان‌شناسی درباره ارتباط بین شناخت، ادراک، هیجان و انگیزش شده است. مرور کلی زمینه‌های پژوهشی که بر مبنای این نظریه انجام شده؛ نشان دهنده گستردگی دامنه نفوذ آن و قدرت تبیین بالای این نظریه است (موروان و اوکونور، ۲۰۱۷؛ یاردلی، ۲۰۱۶؛ رایموند، ۲۰۱۱). مفروضه زیربنایی این نظریه عبارت از این است که انسان همواره برای انسجام درونی بین عقاید، نگرش‌ها و ارزش‌های خود تلاش می‌کند. به عبارت دیگر نوعی کشاننده^۳ به سوی ناهماهنگی بین شناخت‌ها وجود دارد. از طرف دیگر وجود نوعی عدم انسجام^۴ و ناهمخوانی^۵ به میزان کافی بین دو شناخت، موجب حالت انگیزشی آزارنده‌ای به نام «ناهماهنگی شناختی»^۶ می‌شود که فرد را می‌دارد تا ناهمخوانی بین شناخت‌هایش را کاهش دهد. کاهش ناهماهنگی از طریق تغییر یکی از شناخت‌های ناهماهنگ یا کاهش اهمیت آن شناخت انجام می‌شود (کوپر، ۲۰۰۷).

ناهماهنگی شناختی به طور عمده در سه پارادایم رخ می‌دهد که یکی از رایج‌ترین آن‌ها پارادایم انتخاب آزاد^۷ است. در این پارادایم که توسط برم (۱۹۵۶) مطرح شد؛ فرض بر این است که وقتی تصمیمی اتخاذ می‌شود؛ احتمال بروز ناهماهنگی وجود دارد (لیانگ، ۲۰۱۶؛ کیمل، لوپز-دوران و کیتایاما، ۲۰۱۵). هر یک از جنبه‌های منفی گزینه انتخاب شده و هر یک از جنبه‌های مثبت گزینه رد شده ناهماهنگ با تصمیمی است که اتخاذ شده است. ناهماهنگی پس از تصمیم می‌تواند با تغییر نگرش نسبت به گزینه انتخاب شده و رد شده کاهش یابد. یعنی با کاهش جنبه‌های منفی گزینه انتخاب شده یا جنبه‌های مثبت گزینه رد شده و یا با افزودن جنبه‌های مثبت به گزینه انتخاب شده یا جنبه‌های منفی به گزینه رد شده که گسترش گزینه‌ها^۸ نامیده می‌شود؛ ناهماهنگی کاهش می‌یابد. البته ناهماهنگی در این پارادایم زمانی رخ می‌دهد که مطلوبیت گزینه‌ها بالا و

1. Cognitive Dissonance Theory

2. attitude change

3. drive

4. inconsistency

5. discrepancy

6. free choice paradigm

7. Brehm

8. spreading the alternatives

نژدیک به هم باشد. به عبارت دیگر شرایط تصمیم‌گیری دشوار موجب ناهماهنگی می‌شود و به همین دلیل در پژوهش‌هایی که در این پارادایم انجام می‌شود؛ همواره یک موقعیت تصمیم‌گیری آسان به عنوان گروه گواه وجود دارد (لیانگ، ۲۰۱۶).

طبق نظریه اولیه ناهماهنگی وجود نوعی ناهمخوانی و عدم انسجام منطقی^۱ بین دو شناخت برای ایجاد ناهماهنگی و برانگیختن شخص در جهت کاهش ناهماهنگی کافی است. اما پژوهشگران به زودی دریافتند که عدم انسجام به خودی خود، برای ایجاد تغییرهای شناختی رفتاری مطرح شده توسط این نظریه کافی نیست. بلکه برای اینکه رفتاری بتواند ناهماهنگی تولید کند؛ باید به عنوان رفتاری درک شود که آزادانه انتخاب شده است که توجیه خارجی اندک، ولی نوعی تعهد در پی دارد (هارمون-جونز و هارمون-جونز، ۲۰۰۷؛ فوینتیات و پلت، ۲۰۱۵). این شرایط باعث شد که محدوده تبیین نظریه اصلی ناهماهنگی شناختی محدودتر شود. در نتیجه برخی از نظریه‌پردازان برای اینکه تبیینی موجزتر از آثار ناهماهنگی ارائه دهند؛ با ارائه نظریه‌های جدید اصلاحاتی را در اصول نظریه ناهماهنگی انجام دادند. مهم‌ترین این نظریه‌ها، نظریه انسجام خود، نظریه تأیید خود و نظریه عواقب آزارنده است (کوپر، ۲۰۰۷).

در نظریه انسجام خود^۲ ارونсон و کارل اسمیت (۱۹۶۲) بیان می‌کنند که شناخت‌های افراد درباره خود به عنوان انتظارهایی برای رفتار عمل می‌کند. طبق این دیدگاه ناهماهنگی زمانی رخ می‌دهد که افراد نوعی ناهمخوانی بین رفتاری که انجام داده‌اند و «معیارهای شخصی^۳» یا انتظارهای خود^۴ ادراک کنند. وقتی افراد کاری انجام می‌دهند؛ میزان ناشایست بودن یا غیراخلاقی بودن آن را با رجوع به انتظارهای خودشان از عمل شایسته و اخلاقی ارزیابی می‌کنند. اگر انتظارهای خود یا معیارهای شخصی مورد تخطی قرار گرفته باشند؛ ناهماهنگی رخ می‌دهد. با توجه به اینکه افراد دارای عزت نفس^۵ بالا انتظارهای بالاتری برای رفتار شایسته و اخلاقی دارند، این افراد بیشتر از افراد دارای عزت نفس پایین پس از انجام یک عمل ضد نگرشی^۶ دچار ناهماهنگی شناختی می‌شوند (دیلارد و په فو، ۲۰۰۲). به عنوان مثال اگر از افراد خواسته شود به یک نفر بگویند که تکلیف کسل کننده‌ای به واقع جالب و جذاب است؛ کسانی که عزت نفس بالا دارند؛ به احتمال زیاد بیشتر از افراد دارای عزت نفس پایین ناهماهنگی را تجربه می‌کنند. چون اگرچه هر دو دسته، رفتار یکسانی مثل «من هم اکنون کار غیراخلاقی و احمقانه‌ای انجام داده‌ام» را انجام

1. logical inconstancy

2. self-consistency model of dissonance

3. personal standards

4. self-expectancies

5. self-esteem

6. counter-attitudinal

داده باشند؛ افراد دارای عزت نفس بالا وقتی این کار را با معیارهای شخصی یا انتظارهای خودشان به عنوان مثال «من به طور معمول شخص باهوش و نجیبی هستم» مقایسه کنند؛ بیشتر از افراد دارای عزت نفس پایین که به خود می‌گویند «من همیشه فرد باهوش و نجیبی نیستم»؛ آن رفتار را با معیارهای شان متضاد می‌بینند. پس طبق نظریه انسجام خود، شناختهای مثبت درباره خود باعث می‌شود که افراد پس از انجام عملی ناشایست یا غیراخلاقی نسبت به ایجاد ناهمانگی آسیب‌پذیرتر شوند و در جهت توجیه آن برآیند (منصوری سپهر، خداپناهی و حیدری، ۱۳۸۸).

دیدگاه دوم، نظریه تأیید خود^۱ استیل، اسپنسر و لینچ (۱۹۹۳) است که متناقض با دیدگاه اول است. این دیدگاه بحث می‌کند که شناختهای مثبت فرد درباره خود، به عنوان منبعی برای کاهش ناهمانگی عمل می‌کند. طبق این دیدگاه هدف از کاهش ناهمانگی این نیست که بخش ویژه‌ای از خودانگاره^۲ فرد که با عمل ناهمخوان تهدید شده است، انسجام خود را بازیابد؛ بلکه هدف بازیافتن یکپارچگی اخلاقی^۳ خود به عنوان یک کل است (هارمون-جونز و هارمون-جونز، ۲۰۰۷). به همین جهت اگر پس از انجام عملی ناهمخوان، شناختهای مثبتی در اختیار فرد قرار گیرد؛ نه به وسیله کاهش می‌یابد که البته این کاهش به وسیله شیوه‌های غیرمستقیم صورت می‌گیرد؛ نه به وسیله توجیه رفتار یا تغییر نگرش. چون فرد با تمرکز بر صفت‌های مثبت خود عملاً توجه خود را از عمل ضد نگرشی منحرف می‌کند یا آن را کم اهمیت جلوه می‌دهد. اگر کاهش ناهمانگی از طریق تغییر یکی از شناختهای ناهمانگ صورت گیرد؛ از روش مستقیم استفاده شده است؛ اما اگر کاهش ناهمانگی از هر راهی به جز این، مثل کم اهمیت پنداشتن ناهمانگی، انحراف توجه از ناهمانگی و جز آن انجام شود؛ روش غیرمستقیم به کار گرفته شده است. به این ترتیب اگر بعد از انجام عملی ناهمخوان صفت‌های مثبت بیشتری در ذهن افراد وجود داشته باشد؛ نیاز کمتری به توجیه رفتار یا تغییر نگرش خواهد داشت. از آنجا که افراد دارای عزت نفس بالا صفت‌های مثبت بیشتری در خودپنداره^۴ دارند؛ منابع تأییدی بیشتری در اختیار این افراد است و به همین جهت پس از عملی ضد نگرشی کمتر از افراد دارای عزت نفس پایین دچار ناهمانگی می‌شوند؛ زیرا با تمرکز بر صفت‌های مثبت کلی شان از وقوع ناهمانگی جلوگیری یا پس از وقوع آن با توصل به روش‌های غیرمستقیم از مواجهه مستقیم با آن اجتناب می‌کنند (دانیلسون و بنگسون، ۲۰۱۶؛ منصوری سپهر، خداپناهی و حیدری، ۱۳۹۱).

1. Self-Affirmation Theory

2. self-image

3. moral integrity

4. self-concept

دیدگاه سوم تحت عنوان الگوی نگاه جدید^۱ یا عاقب آزارنده^۲ کوپر (۱۹۹۲) برخلاف هردو دیدگاه قبلی ادعا می‌کند که شناخت‌های مربوط به خود و عزت نفس هیچ ارتباطی به ایجاد و کاهش ناهمانگی شناختی ندارند. طبق این دیدگاه ناهمانگی زمانی رخ می‌دهد که رفتار، نشان‌دهنده نوعی تخطی از معیارهای اجتماعی یا هنجاری^۳ باشد (نقل از منصوری سپهر، ۱۳۸۸). مفروضه اصلی این دیدگاه این است که مردم همانند کودکان یاد می‌گیرند که همیشه تطابق بین آنچه انجام می‌دهند و آنچه به اعتقاد والدین یا همسال‌های شان درست است را مهار کنند. از آنجا که همه مردم یک فرهنگ، هنجارهای اجتماعی یکسانی برای رفتار دارند؛ افراد دارای عزت نفس بالا و پایین پس از انجام عملی ناهمخوان، به یک اندازه دچار ناهمانگی می‌شوند و همگی برای کاهش آن برانگیخته می‌شوند (منصوری سپهر، باقریان و حیدری، ۱۳۹۰).

نظریه‌های اصلاحی که تاکنون معرفی شدند؛ به وضوح ارزیابی‌ها، تبیین‌ها و پیش‌بینی‌های کاملاً متناقضی را درباره فرایندهای ناهمانگی انجام می‌دهند. نظریه انسجام خود، عامل اصلی بروز ناهمانگی را نه عدم انسجام مطلق بین صرفاً دو شناخت، بلکه عدم انسجام بین خودپنداره و شناخت‌های افراد درباره رفتارشان می‌داند. این نظریه سپس ادامه می‌دهد که خودپنداره افراد مختلف با هم متفاوت است و افرادی که عزت نفس بالا دارند؛ انتظارهای بالاتری هم از خودشان و هم از رفتارهای شان دارند و درست به خاطر این انتظارهای بالا، هنگامی که عملی ضد نگرشی انجام می‌دهند؛ با احتمال بیشتری دچار ناهمانگی می‌شوند (شی، زنگ و یانگ، ۲۰۱۶).

از طرف دیگر نظریه تأیید خود، عامل اصلی ناهمانگی را نه عدم انسجام بین دو شناخت می‌داند و نه عدم انسجام بین شناخت و خودپنداره، بلکه علت آن را تهدید سیستم خود^۴ کلی فرد می‌داند. از این دیدگاه، اگر کسی بتواند پس از مواجهه با موقعیت ناهمانگی‌زاء، به نوعی یکپارچگی از دست رفته خود را بازیابی کند و در نتیجه سیستم خود کلی اش را تأیید کند؛ به راحتی می‌تواند ناهمانگی ایجاد شده را بدون تغییر نگرش کاهش دهد. از آنجا که افراد دارای عزت نفس بالا منابع زیادی از ویژگی‌های مثبت دارند که می‌توانند با تکیه بر آن‌ها یکپارچگی خود را تأیید کنند؛ در هنگام مواجهه با موقعیت‌های ناهمانگی‌زا با احتمال کمتری دچار ناهمانگی می‌شوند (هاریس، هاریس و مایلز، ۲۰۱۷). درحالی که این دو نظریه درباره تأثیر افکار و شناخت‌های افراد بر فرایندهای ناهمانگی با یکدیگر همسو هستند و فقط در مورد ماهیت این اثرها یعنی برانگیزاندنده یا کاهنده بودن آن‌ها، با هم اختلاف دارند؛ نظریه سوم، نظریه عاقب آزارنده مدعی

-
1. new look
 2. aversive consequences
 3. normative standards
 4. self-system

است که این افکار و شناخت‌ها هیچ تأثیری بر فرایندهای ناهمانگی ندارند. طبق این نظریه، تنها چیزی که بر ایجاد و کاهش ناهمانگی اثر دارد؛ تخطی از هنجارها و قوانین درونی شده اجتماعی است. از آنجا که این هنجارها برای همه افراد جامعه یکسان است؛ هر فردی خواه دارای عزت نفس بالا یا پایین باشد؛ وقتی از این هنجارها تخطی کند؛ دچار ناهمانگی می‌شود و نگرش خود را تغییر می‌دهد تا با کاری که انجام داده است؛ هماهنگ شود (منصوری سپهر، ۱۳۸۸). اگرچه برای پیش‌بینی‌هایی که هریک از این دیدگاه‌ها در مورد فرایندهای ناهمانگی انجام می‌دهند؛ حمایت‌های پژوهشی منتشر شده‌ای وجود دارد؛ ولی با اطمینان می‌توان گفت که در بین پژوهشگران درباره اینکه افکار مرتبط با خود چگونه فرایندهای ایجاد و کاهش ناهمانگی را تعدیل می‌کنند؛ توافق عمومی وجود ندارد (هارمون جونز و هارمون جونز، ۲۰۰۷).

از آنجا که نظریه ناهمانگی شناختی قبل از هر چیز یک نظریه انگیزشی است؛ به‌نظر می‌رسد دلیل این تناقض‌ها بین نظریه‌های اصلاحی، عدم توجه به شناسایی علت زیربنایی ناهمانگی شناختی در پارادایم انتخاب آزاد باشد. با توجه به اینکه هسته اصلی پارادایم انتخاب آزاد، انتخاب کالا، شغل، دوست و به‌طور کلی انتخاب یک گزینه است؛ افراد به‌طور طبیعی تمایل به بهترین استفاده از گزینه انتخاب شده را دارند و در واقع دشواری فرایند تصمیم‌گیری نیز به دلیل تلاش برای انتخاب بهترین گزینه است (آیوس-فرر و شی، ۲۰۱۵؛ رایزن و چن، ۲۰۱۰). بنابراین آن‌ها پس از انتخاب آزادانه، متوجه می‌شوند که گزینه انتخاب شده "بهترین" نیست، چرا که واحد برخی ویژگی‌های منفی و فاقد برخی ویژگی‌های مثبتی است که گزینه رد شده داشته است. از این‌رو، برای توجیه این انتخاب بازگشت ناپذیر^۱ دست به گسترش گزینه‌ها می‌زنند تا نیاز به داشتن بهترین گزینه را برطرف کنند (فیلیپس، هون و لاندون، ۲۰۱۶؛ حیدری، منصوری سپهر و باقریان، ۱۳۹۳). با توجه به این صورت بندی، به‌نظر می‌رسد که می‌توان این فرضیه را مطرح کرد که انگیزه زیربنایی در پارادایم انتخاب آزاد "گرایش به تملک بهترین گزینه" است که عدم ارضای آن به صورت هیجان آزارنده‌ای مشابه با "پیشیمانی یا نامیدی" در فرد ظاهر می‌شود و وی را در جهت کاهش دادن ناهمانگی از طریق تغییر نگرش نسبت به گزینه انتخاب شده و رد شده برمی‌انگیزد. زیرا دara بودن انگیزه متفاوت، پیامدهای رفتاری متفاوتی را موجب می‌شود که در سطوح مختلف قابل بررسی است (کریمی، کاووسیان، کرامتی، عرب زاده و رمضانی، ۱۳۹۵). در صورت درست بودن این فرضیه، می‌توان پیش‌بینی کرد که در پارادایم انتخاب آزاد ناهمانگی فقط زمانی رخ خواهد داد که نتایج انتخاب بازگشت ناپذیر باشد و اگر نتایج آن بازگشت پذیر^۲ باشد؛ ناهمانگی رخ نمی‌دهد. چرا که در این صورت افراد قادر خواهند بود؛ به راحتی به گزینه

1. irreversible

2. reversible

اثر بازگشت پذیری انتخاب بر تغییر نگرش در ناهمانگی شناختی ...

رد شده بازگردند و "گرایش به تملک بهترین گزینه" را ارضاء کنند. بنابراین مساله اصلی پژوهش حاضر اثر بازگشت پذیری نتیجه انتخاب بر تغییر نگرش است.

پرداختن به این مساله پژوهشی از این لحاظ حائز اهمیت و ضرورت است که به رغم گذشت بیش از نیم قرن از ارائه نظریه ناهمانگی شناختی و ارائه چندین نظریه مکمل و انجام پژوهش‌های بنیادی و کاربردی فراوان در این حوزه، هنوز دیدگاه مشترکی بین نظریه‌پردازان و پژوهشگران در مورد شرایط بهینه تغییر نگرش از طریق ناهمانگی شناختی وجود ندارد. به علاوه، پژوهش‌های انجام شده در این حوزه توجه چندانی به تفاوت پارادایم‌ها در ایجاد ناهمانگی و تغییر نگرش نکرده‌اند و به مطالعه اختصاصی در مورد انگیزه تغییر نگرش در پارادایم‌ها نپرداخته‌اند. با اینکه نظریه ناهمانگی شناختی، در اصل ماهیتی انگیزشی دارد؛ روند پژوهش‌ها آنچنان که لازم است به روشن تر شدن زیربنای انگیزشی تغییر نگرش در این نظریه کمکی نمی‌کند. از این‌رو، انجام پژوهشی برای شناخت انگیزه‌های زیربنایی تغییر نگرش در نظریه ناهمانگی شناختی ضروری است. به همین جهت پژوهش حاضر برای پاسخ‌گویی به سؤال‌های زیر انجام شد.

۱. آیا سطح انتخاب در تغییر نگرش به گزینه انتخاب شده اثر دارد؟
۲. آیا نوع انتخاب در تغییر نگرش به گزینه انتخاب شده اثر دارد؟
۳. آیا تعامل سطح انتخاب و نوع انتخاب در تغییر نگرش به گزینه انتخاب شده اثر دارد؟

روش

این پژوهش از نوع شبه آزمایشی در قالب طرح‌های بین آزمودنی تعاملی ۴ گروهی با پیش آزمون، پس آزمون و گروه گواه بود. جامعه آماری پژوهش همه دانشجویان کارشناسی مشغول به تحصیل دانشکده روان‌شناسی دانشگاه شهید بهشتی در سال تحصیلی ۱۳۹۳-۹۴ به تعداد ۶۵۰ نفر بود. اگرچه بهدلیل احتمال آشنازی دانشجویان روان‌شناسی با مباحث روان‌شناختی، بهطور معمول این پژوهش‌ها کمتر در مورد آن‌ها انجام می‌شود؛ اما در پژوهش حاضر با اعمال برخی ملاک‌های ورود و خروج، احتمال ایجاد سوگیری تا حد زیادی از میان برداشته شد و با استفاده از روش نمونه‌گیری در دسترس از میان جامعه آماری یادشده ۶۰ دانشجو از بین دانشجویانی که در ساعت‌های کاری به آزمایشگاه روان‌شناسی مراجعه می‌کردند؛ از دانشجویان داوطلب و در دسترس اقدام به نمونه‌گیری شد. منطق تعیین حجم نمونه بر اساس پیشنهاد دلاور (۱۳۹۶) حضور حداقل ۱۵ نفر در هر گروه آزمایشی بود. آزمودنی‌ها در دو گروه انتخاب آسان ۳۰ نفری و دو گروه انتخاب دشوار ۳۰ نفری جایگذاری شدند. گروه‌های انتخاب آسان بر اساس پیش‌بینی‌های نظریه اصلی و نیز بر اساس پژوهش‌های پیشین که در مقدمه اشاره شد؛ بعنوان گروه‌های گواه درنظر گرفته شدند؛ زیرا بهدلیل فاصله مطلوبیت بین دو گزینه ارائه شده برای انتخاب انتظار تغییر نگرش وجود نداشت.

هر یک از این دو گروه ۳۰ نفره نیز از نظر سن و جنس همتاسازی و به دو گروه ۱۵ نفری انتخاب بازگشت پذیر و انتخاب بازگشت ناپذیر تقسیم شدند. ملاک‌های ورود به پژوهش عبارت از تحصیل در رشته روان‌شناسی دانشگاه شهید بهشتی، تحصیل در مقطع کارشناسی و عدم گذراندن واحدهای درسی مرتبط با آزمون‌های روان‌شناختی بود. ملاک خروج از پژوهش نیز حصول اطمینان از رخ دادن انتشار آزمایشی و عدم اتمام همه مراحل آزمایشی در مدت زمان پیش‌بینی شده و طولانی شدن فرایند اعمال مداخله آزمایشی یعنی فرایند انتخاب گزینه‌ها به هر دلیل بود.

ابزارهای پژوهش

۱. پرسشنامه جمعیت‌شناختی. این پرسشنامه شامل سوال‌هایی در ارتباط با سن، جنس، رشته تحصیلی، مقطع تحصیلی و وضعیت تأهل دانشجویان بود.

۲. نگرش سنج پژوهشگر ساخته. این پرسشنامه پژوهشگر ساخته توسط حیدری، منصوری و باقریان (۱۳۹۳) به‌طور اختصاصی بر اساس پژوهش‌های پیشین طراحی و ساخته شده است. اندازه وابسته در آزمایش این پژوهش که میزان تغییر نگرش بود؛ از طریق محاسبه تفاضل نمره آزمودنی‌ها در پیش آزمون و پس آزمون در این نگرش سنج به‌دست آمد. استفاده از نگرش سنج پژوهشگر ساخته در پژوهش‌های مربوط به نگرش، به‌دلیل تفاوت پژوهش‌ها در موضوع نگرش است که استفاده از نگرش سنج‌های مشابه و آماده را ناممکن می‌سازد. این نگرش سنج شامل ارزیابی مطلوبیت ۸ گزینه است که آزمودنی بر اساس مقیاسی از ۱ = بسیار کسل کننده تا ۱۰ = بسیار جذاب به آن‌ها پاسخ می‌دهد. در واقع ارزیابی آزمودنی‌ها از میزان مطلوبیت هریک از گزینه‌هایی که بررسی می‌کنند، به عنوان نگرش آن‌ها نسبت به آن گزینه در نظر گرفته می‌شود. در این پژوهش آزمودنی‌ها از طریق خواندن توضیحات مفصل درباره هریک از ۸ آزمون روان‌شناسی با ویژگی‌ها، مدت زمان، ویژگی‌های مورد سنجش هر آزمون، مزایا و معایب هر آزمون آشنا شدند. به‌دلیل تک سوالی بودن نگرش سنج، امكان محاسبه آلفای کرونباخ وجود نداشت. اما روابی محتوای آن از طریق ارزیابی پنج نفر از متخصصان حوزه روان‌شناسی اجتماعی و سنجش نگرش تأیید شد.

شیوه اجرا. آزمودنی‌ها به‌طور تصادفی طبق جدول ۱ به دو گروه انتخاب آسان به عنوان گروه گواه و انتخاب دشوار به عنوان گروه آزمایش و هر گروه نیز به دو گروه انتخاب بازگشت پذیر و انتخاب بازگشت ناپذیر تقسیم شدند. سپس آزمودنی‌های هر ۴ گروه به صورت انفرادی در محل آزمایشگاه روان‌شناسی دانشکده در ساعت‌های کاری آزمایشگاه حضور یافتند و به تصادف در یکی از گروه‌ها جایگزین شدند. پس از کسب رضایت مکتوب آزمودنی‌ها، به منظور پنهان نگهداشتن هدف اصلی آزمایش، به همه آن‌ها گفته شد که چندین آزمون روان‌شناختی برای آن‌ها آماده شده است و آن‌ها

جدول ۱. روش گروه‌بندی و تعداد افراد در هر گروه

گروه	سطح انتخاب	نوع انتخاب	بازگشت پذیر	بازگشت ناپذیر
گواه	آسان	۱۵ نفر	۱۵ نفر	۱۵ نفر
آزمایشی	دشوار	۱۵ نفر		

طبق جدول ۱ از تعامل دو متغیر سطح انتخاب آسان و دشوار و نوع انتخاب بازگشت پذیر و بازگشت ناپذیر، ۴ گروه ایجاد شد که اثر تعاملی این دو متغیر، پاسخگوی مساله اصلی آزمایش بود.

به دلیل کمبود وقت، فقط می‌توانند به انتخاب خود در یکی از آن‌ها شرکت کنند. سپس بسته‌ای مشکل از ۸ برگه به آن‌ها داده شد که در هر برگه توضیح‌هایی راجع به فرایند انجام، ویژگی‌های مورد سنجش، مزايا و معایب یک آزمون روان‌شناختی ارائه شده بود. اين ۸ آزمون شامل آزمون کارت‌های ویسکانسین، آزمون هوشی و کسلر، آزمون شخصیتی مینه سوتا، آزمون دیداری-حرکتی بندر گشتالت، آزمون اشکال پیچیده آندره ری، آزمون هوشی استانفورد، آزمون شخصیتی کتل و آزمون مفهوم سازی ویگوتسکی بود. از این آزمون‌ها فقط به مثابه گزینه‌ها، کالاها و خدماتی برای ارزیابی مطلوبیت توسط آزمودنی‌ها به منظور قرار گرفتن در شرایط انتخاب آزاد استفاده شد بنابراین هیچ‌یک از آن‌ها به عنوان ابزار پژوهشی در پژوهش حاضر محسوب نشد. آزمودنی‌ها بدون محدودیت زمانی توضیح‌ها را خوانند و به سوال‌های بیشتری که راجع به آزمون‌ها داشتند؛ پاسخ دادند. در این مرحله، آزمودنی‌ها در شرایط بررسی این ۸ آزمون روان‌شناختی به عنوان خدمات یا گزینه‌هایی برای انتخاب قرار گرفتند تا با ویژگی‌های مختلف و مزايا و معایب آن‌ها آشنا شوند. در مرحله بعدی نگرش آن‌ها به هر آزمون سنجیده شد و این آزمون‌ها به هیچ عنوان جزو ابزارهای پژوهش حاضر در نظر گرفته نشد و نتایج آن‌ها ارتباطی با مساله پژوهش حاضر نداشت. سپس برگه‌ای دیگر به آن‌ها داده شد که می‌باشد در آن جذابیت هریک از آن ۸ آزمون روان‌شناختی را ارزیابی می‌کردند. در این مرحله ارزیابی‌های آن‌ها از آزمون‌ها بررسی و دو مورد انتخاب و به آن‌ها گفته شد که به دلیل آماده نبودن ابزارهای برخی آزمون‌ها آن‌ها می‌باشد یکی از آن دو را برای اجرا انتخاب کنند. اما در واقع این دو آزمون بر مبنای قرار داشتن آزمودنی‌ها در گروه گواه یا آزمایش مشخص شد. به این ترتیب که برای گروه گواه، یکی از این دو آزمون همواره آزمونی بود که طبق ارزیابی هر آزمودنی از جذابیت بالایی برای او برخوردار بود و آزمون دیگر انتخاب آسان بود که جذابیت پایینی داشت. اما برای گروه آزمایش همواره دو آزمون انتخاب دشوار که به نسبت جذاب بود و جذابیت یکسان یا نزدیک به هم داشت؛ پیشنهاد شد. مداخله مرتبط با سؤال پژوهش نیز به این صورت اعمال شد که به آزمودنی‌های گروه انتخاب بازگشت پذیر اطمینان داده شد که آن‌ها پس از انتخاب آزمون مدنظر و شروع آن می‌توانند در صورت پشیمانی انتخاب خود را عوض

کنند و به آزمون دیگر بپردازنده؛ اما به آزمودنی‌های گروه انتخاب بازگشت ناپذیر گفته شد که آن‌ها فقط یک بار می‌توانند انتخاب کنند و پس از انتخاب آزمون فقط در آن آزمون شرکت خواهند کرد. آزمودنی‌ها بدون محدودیت زمانی یکی از آن دو را انتخاب کردند و در صورت لزوم می‌توانستند توضیحات مربوط به هریک را دوباره مطالعه کنند یا سوال‌هایی بپرسند. پس از انتخاب آزمون، به منظور انحراف توجه، پرسشنامه جمعیت شناختی در اختیار آن‌ها قرار گرفت تا آن را تکمیل کنند. در این حین آزمایشگر محل آزمایشگاه را در ظاهر برای آماده کردن ابزار آزمون انتخاب شده ترک کرد. پس از دقایقی همکار آزمایشگر وارد شد و پس از حصول اطمینان از تمام پرسشنامه جمعیت شناختی توسط آزمودنی، ادعا کرد که با هدف آماده سازی تکلیف کلاسی، در حال نظرسنجی از دانشجویان درباره آزمایش‌ها و آزمون‌های روان‌شناسی پاسخ دهد؛ سپس برگه‌ای حاوی عنوان چند سؤال درباره مطلوبیت کلی آزمون‌های روان‌شناسی پاسخ دهد؛ آزمون آزمایشگر وارد شد آزمون و آزمایش روان‌شناسی برای ارزیابی در اختیار وی گذاشت که دو مورد از آن‌ها همان آزمون‌هایی بود که آزمودنی یکی از آن دو را برای اجرا انتخاب کرده بود. این ارزیابی نیز بر مبنای مقیاس ۱۰ درجه‌ای در پیش آزمون اجرا شد. پس از اخذ نمره‌های پس آزمون آزمایشگر وارد شد و آزمون انتخاب شده را با آزمودنی اجرا کرد که نتیجه آن ارتباطی با اندازه‌های وابسته مدد نظر در این سؤال پژوهشی نداشت. پس از پایان آزمون برای رعایت موازین اخلاقی پژوهش، آدرس الکترونیکی آزمودنی گرفته شد و در فرصت مقتضی توضیحات کاملی درباره هدف اصلی آزمایش به همراه تفسیر آزمونی که در آن شرکت کرده بود؛ به عنوان سپاسگزاری برای وی ارسال شد. با به دست آوردن تفاضل پیش آزمون‌ها از پس آزمون‌ها، میزان تغییر نگرش برای همه آزمودنی‌ها در همه گروه‌ها محاسبه و با روش تحلیل واریانس عاملی تحلیل شد. داده‌های ۶ نفر از آزمودنی‌ها شامل ۴ مرد و ۲ زن با میانگین سنی $20/4$ سال، به دلیل ناقص و مخدوش بودن پرسشنامه‌های آن‌ها از تحلیل کنار گذاشته شد و داده‌های 54 آزمودنی تحلیل نهایی شد. به این صورت که در گروه انتخاب آسان و بازگشت پذیر 12 نفر، گروه انتخاب آسان بازگشت ناپذیر 14 نفر، گروه انتخاب دشوار و بازگشت پذیر 13 نفر و در گروه انتخاب دشوار بازگشت ناپذیر 15 نفر باقی ماند. داده‌ها نیز با روش تحلیل واریانس عاملی تحلیل شد.

یافته‌ها

۲۶ نفر از آزمودنی‌ها مرد و 28 نفر زن با میانگین سنی کل $20/5$ سال و انحراف معیار $1/9$ سال بود. میانگین و انحراف معیار سن گروه انتخاب آسان و بازگشت پذیر به ترتیب عبارت از $20/5$ و $1/6$ سال، گروه انتخاب آسان و بازگشت ناپذیر $20/2$ و 2 سال، گروه انتخاب دشوار و بازگشت پذیر

اثر بازگشت پذیری انتخاب بر تغییر نگرش در ناهماهنگی شناختی ...

۲۰/۴ و ۲/۲ سال و گروه انتخاب دشوار و بازگشت ناپذیر ۲۰/۸ و ۱/۸ سال بود. همه آزمودنی‌ها در مقطع کارشناسی روان‌شناسی در حال تحصیل و ۱۴ نفر از آن‌ها متاهل و ۴۰ نفر مجرد بودند. از نظر شغلی ۲ نفر شغل تمام وقت، ۱۵ نفر شغل پاره وقت داشتند و ۳۷ نفر شغلی نداشتند.

جدول ۲. میانگین و انحراف معیار نمره‌های پیش آزمون، پس آزمون و شاخص تغییر نگرش به تفکیک گروه‌ها و نوبت ارزیابی

انتخاب	سطح	نوع انتخاب					
		بازگشت پذیر	بازگشت ناپذیر	کل	بازگشت پذیر	بازگشت ناپذیر	کل
میانگین	انحراف معیار	پیش آزمون	پس آزمون	میانگین	انحراف معیار	میانگین	
۱/۱۲	۰..	۰/۹۳	۷/۱۶	۰/۷۱	۷/۱۶	۰/۷۱	بازگشت پذیر
۱/۰۵	۰/۲۱	۱/۳۵	۷	۰/۸	۶/۷۸	۶/۷۸	بازگشت ناپذیر
۱/۰۷	۰/۱۱	۱/۱۶	۷/۰۷	۰/۷۷	۶/۹۶	۶/۹۶	کل
۱/۰۹	-۱/۲۳	۰/۹۶	۵/۶۱	۰/۸	۶/۸۴	۶/۸۴	بازگشت پذیر
۰/۹۹	۲/۱۳	۰/۷۴	۹/۱۳	۰/۸۴	۷	۷	بازگشت ناپذیر
۱/۹۸	۰/۵۷	۱/۹۷	۷/۵	۰/۸۱	۶/۹۲	۶/۹۲	دشوار
۱/۲۵	-۰/۶۴	۱/۲۲	۶/۳۶	۰/۷۶	۷	۷	بازگشت پذیر
۱/۳۹	۱/۲	۱/۵۲	۸/۱	۰/۸۱	۶/۸۹	۶/۸۹	بازگشت ناپذیر
۱/۶۱	۰/۳۵	۱/۶۳	۷/۲۹	۰/۷۸	۶/۹۴	۶/۹۴	کل

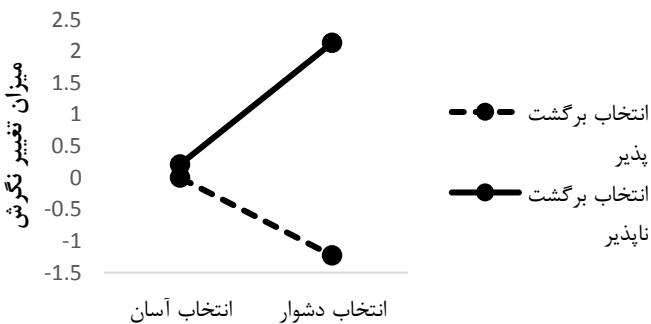
در جدول ۲ مشاهده می‌شود که در گروه انتخاب دشوار بازگشت ناپذیر تغییر نگرش برابر با ۲/۱۳ و در گروه انتخاب دشوار بازگشت پذیر تغییر نگرش برابر با ۱/۲۳ - بوده است. گروه انتخاب آسان بازگشت پذیر تغییر نگرش نداشته‌اند و در گروه انتخاب آسان بازگشت ناپذیر تغییر نگرش برابر با ۰/۲۱ بوده است. مفروضه توزیع طبیعی داده‌ها با استفاده از آزمون کولموگروف-امیرنوف حاکی از برقراری این مفروضه بود ($P=0/۳۳$) و مفروضه همگنی واریانس‌های خطأ با استفاده از آزمون لوین نیز نشان داد این مفروضه برقرار است ($F=0/۱۳$, $P=0/۹۴$).

جدول ۳. نتایج تحلیل واریانس عاملی برای بررسی اثر سطح و نوع انتخاب بر تغییر نگرش

منبع	مجموع مجددات	درجه آزادی	میانگین مجددات	F	مجدور اتا
سطح انتخاب	۱/۵۸	۱	۱/۵۸	۱/۴	۰/۰۲
نوع انتخاب	۴۲/۹۱	۱	۴۲/۹۱	۴۲/۹۱	۳۸***
سطح انتخاب × نوع انتخاب	۳۲/۲۵	۱	۳۲/۲۵	۲۹/۴۸***	۰/۴۳
خطأ	۵۶/۳۹	۵۰	۵۶/۳۹	۱/۱۲	۰/۳۷
کل	۱۴۵	۵۴	۱۴۵		

* $P<0/05$ ** $P<0/01$

با توجه به جدول ۳ مشخص می‌شود که اثر اصلی سطح انتخاب آسان و دشوار، بر تغییر نگرش معنادار نیست ($P = 0.24$). بنابراین در پاسخ به سؤال اول پژوهش می‌توان نتیجه گرفت که سطح انتخاب در تغییر نگرش اثر ندارد. مجدور اتای ناچیز این متغیر که برابر با 0.02 است؛ نیز تأیید کننده نقش ناچیز اثر اصلی سطح انتخاب در تغییر نگرش است. اما اثر اصلی نوع انتخاب بازگشت پذیر و بازگشت ناپذیر در تغییر نگرش معنادار است ($P = 0.0001$). از این رو در پاسخ به سؤال دوم پژوهش نتیجه می‌شود که نوع انتخاب در تغییر نگرش اثر دارد. به این ترتیب که در انتخاب بازگشت ناپذیر تغییر نگرش به گزینه انتخاب شده مثبت‌تر و در انتخاب بازگشت پذیر تغییر نگرش به گزینه انتخاب شده منفی‌تر شده است. مجدور اتای این متغیر نیز نشان می‌دهد که 43 درصد از واریانس تغییر نگرش را می‌توان توسط اثر اصلی نوع انتخاب تبیین کرد. اثر تعاملی سطح و نوع انتخاب که مهم‌ترین منبع تغییرات برای پاسخ به مساله اصلی این پژوهش بود؛ بر تغییر نگرش معنادار است ($P = 0.0001$) که حاکی از این است که این دو متغیر اثر یکدیگر را بر تغییر نگرش تعدیل می‌کنند. مقدار مجدور اتا هم حاکی از تبیین 37 درصدی واریانس تغییر نگرش توسط اثر تعاملی سطح و نوع انتخاب است. نمودار ۱ این اثر تعاملی را به نمایش گذاشته است.



نمودار ۱. اثر تعاملی سطح و نوع انتخاب بر تغییر نگرش

طبق نمودار ۱ در گروه‌های انتخاب آسان تفاوت چندانی بین انتخاب بازگشت پذیر و بازگشت ناپذیر در تغییر نگرش رخ نداده است و هردو گروه تقریباً هیچ تغییر نگرشی نداشته‌اند. اما در گروه‌های انتخاب دشوار و گروه انتخاب بازگشت ناپذیر، تغییر نگرش مثبتی نسبت به گزینه انتخاب شده ایجاد شده است؛ در حالی که در گروه انتخاب بازگشت پذیر تغییر نگرش منفی نسبت به گزینه انتخاب شده به وجود آمده است. به این ترتیب در پاسخ به سؤال سوم پژوهش نتیجه می‌شود که اثر تعاملی سطح انتخاب و نوع انتخاب در پارادایم انتخاب آزاد در تغییر نگرش تأثیر دارد. به این

اثر بازگشت پذیری انتخاب بر تغییر نگرش در ناهمانگی شناختی ...

صورت که اگر در شرایط انتخاب دشوار، انتخاب بازگشت پذیر باشد؛ نگرش افراد نسبت به گزینه‌ای که انتخاب کرده‌اند؛ منفی می‌شود؛ اما اگر انتخاب بازگشت ناپذیر باشد؛ نگرش آن‌ها به چیزی که انتخاب کرده‌اند؛ مثبت می‌شود.

بحث و نتیجه گیری

نتایج آزمون سؤال اول پژوهش حاضر نشان داد که به طور کلی سطح انتخاب در تغییر نگرش اثر ندارد. این نتیجه همسو با نتایج پژوهش حیدری و همکاران (۱۳۹۳) است که نشان دادند در پارادایم انتخاب آزاد، عاملی که بر تغییر نگرش اثر دارد سطح انتخاب نیست؛ بلکه نقش مؤثر داشتن یا نداشتن خود فرد در انتخاب است که بر تغییر نگرش اثر دارد. یعنی صرف اینکه انتخاب آسان یا دشوار باشد؛ انگیزه‌ای برای بهتر دیدن گزینه انتخاب شده ایجاد نمی‌کند. این نتایج با پژوهش‌های اولیه فستینگر (۱۹۵۷) درباره پارادایم انتخاب آزاد نیز همسو است.

نتایج تحلیل‌های آماری داده‌های گردآوری شده در چارچوب پارادایم انتخاب آزاد برای آزمون سؤال دوم و سوم پژوهش نشان داد که هم اثر اصلی نوع انتخاب و هم اثر تعاملی آن با سطح انتخاب بر تغییر نگرش اثر دارد. گروههای دارای انتخاب آسان چه گروه انتخاب بازگشت پذیر و چه گروه انتخاب بازگشت ناپذیر، تغییر نگرش چندانی نسبت به گزینه انتخاب شده نشان ندادند. زیرا داشتن انتخاب آسان ناهمانگی شناختی بزرگی ایجاد نمی‌کند و افراد در این شرایط انتخاب دشواری ندارند که مزایا و معایب نزدیک به هم داشته باشد (آیوس-فرر و شی، ۲۰۱۵). از این رو نگرش آن‌ها به چیزی که انتخاب کرده‌اند و بر اساس ترتیب‌های داده شده مطلوبیت بسیار بالاتری نسبت به گزینه ردد شده داشته؛ تغییر چندانی پس از وقوع انتخاب نداشته است. اما در گروههای دارای انتخاب دشوار که بر اساس پیش‌بینی‌های نظریه اصلی ناهمانگی شناختی فستینگر (۱۹۵۷) ناهمانگی شناختی زیادی در آن‌ها ایجاد می‌شود؛ تنها در گروهی تغییر نگرش مثبت به گزینه انتخاب شده ایجاد شد که به افراد حاضر در آن گروه گفته شده بود پس از انتخاب، نخواهند توانست گزینه انتخاب شده را تعویض کنند و انتخاب آن‌ها بازگشت ناپذیر است. این در حالی است که گروه دارای انتخاب بازگشت پذیر که به آن‌ها اطمینان داده شده بود پس از انتخاب گزینه و در صورت پشیمانی از انتخاب می‌توانند انتخاب خود را تعویض کنند؛ تغییر نگرش منفی نسبت به گزینه انتخاب شده ایجاد شد.

این نتیجه نشان می‌دهد که در شرایط ایجاد ناهمانگی شناختی که از پژوهش‌های پیشین استخراج شده است؛ یعنی ادراک آزادانه بودن انتخاب رفتار، توجیه خارجی اندک و در پی داشتن تعهد، از نکته مهمی غفلت ورزیده‌اند. این نکته عبارت از این است که رفتار فرد در این پارادایم

يعنى انتخاب بين دو گزينه، مى‌بایست بازگشت ناپذير باشد. زيرا اگر فرد در حين انجام رفتار ناهماهنگ به اين نكته واقف باشد که پس از انتخاب هم فرصت تعويض و يا بازگشت انتخاب را خواهد داشت؛ مانع از ايجاد ناهماهنگی شناختي خواهد شد. ناهماهنگی شناختي فقط زمانی به معنی واقعی کلمه رخ خواهد داد و منجر به تغيير نگرش خواهد شد که به عنوان رفتاري درک شود که قابل بازگشت و قابل جبران نيست.

در پارادایم انتخاب آزاد فرض بر اين است که وقتی تصميمی اتخاذ می‌شود؛ احتمال بروز ناهماهنگی وجود دارد. وقتی شخص تصميمی می‌گيرد؛ هر يك از جنبه‌های منفي گزينه انتخاب شده و هر يك از جنبه‌های مثبت گزينه ردشده ناهماهنگ با تصميمی است که اتخاذ شده است. در مقابل، هر يك از جنبه‌های مثبت گزينه انتخاب شده و هر يك از جنبه‌های منفي گزينه رد شده هماهنگ با تصميمی است که اتخاذ شده است؛ هر چه تصميم دشوارتر باشد ناهماهنگی متعاقب آن شدیدتر است؛ زيرا پس از تصميم‌های دشوارتر، شناخت‌های ناهماهنگ بيشتری وجود دارد. ناهماهنگی پس از تصميم می‌تواند با کاهش دادن جنبه‌های منفي گزينه انتخاب شده يا جنبه‌های مثبت گزينه رد شده و يا با افزودن جنبه‌های مثبت به گزينه انتخاب شده يا جنبه‌های منفي به گزينه رد شده کاهش يابد (کيميل و همكاران، ۲۰۱۵؛ فيليپس و همكاران، ۲۰۱۶؛ ليانگ، ۲۰۱۶). نتایج پژوهش حاضر با اين صورت‌بندی نظریه اولیه از پارادایم انتخاب آزاد هماهنگ نيست؛ زيرا در اين پژوهش مشخص شد که بازگشت پذيری انتخاب می‌تواند اثر خود انتخاب بر تغيير نگرش را تعديل کند. به عبارت ديگر پيش‌بینی‌های نظریه ناهماهنگی شناختی در شرایطی درست است که انتخاب از نوع بازگشت ناپذير باشد. به اين ترتيب با توجه به اينکه اگر انتخاب بازگشت پذير باشد ناهماهنگی شناختی و تغيير نگرش رخ نمی‌دهد؛ می‌توان نتيجه گرفت که انگيزه زيربنائي تغيير نگرش در پارادایم انتخاب آزاد چيزی به جز عدم انسجام بين دو شناخت، آنطور که فستينگر (۱۹۵۷) مطرح کرده بود و ناهمخوانی بين رفتار و خودپنداره، آنطور که ارونsson و کارل‌اسميit (۱۹۶۲) مطرح کرده بود؛ است (لاورزن و پليتير، ۲۰۱۶؛ هوديس، تايت، هوديس، هوديس و اسکورنواجا، ۲۰۱۶). بلکه با توجه به شرایطی که در اين آزمایش تغيير نگرش رخ داد؛ يعني زمانی که انتخاب بازگشت ناپذير بود و افراد می‌دانستند اگر انتخاب کردند ديگر نمی‌توانند آن را عوض کنند و شرایطی که تغيير نگرش رخ نداد؛ يعني زمانی که افراد بابت اينکه پس از انتخاب هم می‌توانند آن را عوض کنند؛ می‌توان نتيجه گرفت که انگيزه اصلی برای ناهماهنگی شناختی در پارادایم انتخاب آزاد "گرايش به تملک بهترین گزينه" است که تخطي از آن منجر به هیجان ناخوشایندی مانند پشيماني و ناميدي می‌شود که فرد را واردar به تغيير نگرش می‌کند (حيدري، منصوری و باقریان، ۱۳۹۳).

اثر بازگشت پذیری انتخاب بر تغییر نگرش در ناهماهنگی شناختی ...

یکی از محدودیت‌های پژوهش حاضر این بود که آزمایش فقط در یک پارادایم انجام شد. در حالی که ناهماهنگی شناختی در چند پارادایم متفاوت رخ می‌دهد و فرایند ایجاد و کاهش ناهماهنگی در هریک از این پارادایم‌ها می‌تواند متفاوت باشد. این امر می‌تواند ناشی از انگیزه‌های متفاوت در هر پارادایم برای ناهماهنگی باشد. پیشنهاد می‌شود پژوهش‌های بعدی علاوه بر نوع انتخاب، موضوع انتخاب را نیز مطالعه کنند. از نظر کاربردی، بر اساس یافته‌های پژوهش حاضر می‌توان به فروشنده‌گان کالا یا خدمات پیشنهاد کرد که مسیر تعویض کالای انتخاب شده را به طور کامل هموار نسازند؛ زیرا این کار باعث می‌شود که نکات منفی گزینه انتخاب شده در ذهن خریداران برجسته شود و برای مدت بیشتری باقی بماند که نتیجه آن همواره تعویض کالا نیست و ممکن است موجب پشیمانی کامل خریدار شود. به علاوه پیشنهاد می‌شود که گزینه‌هایی که به طور هم‌زمان به خریداران پیشنهاد می‌شود به شیوه‌ای مرتب شود که شرایط تصمیم‌گیری دشواری را برای آن‌ها پدید نیاورد؛ زیرا در این شرایط ناهماهنگی به بالاترین حد می‌رسد و با هیجان‌های آزارنده‌ای مثل تنفر و خشم و پشیمانی همراه می‌شود. بنابراین بهتر است ارائه گزینه‌ها به گونه‌ای باشد که شرایط به نسبت آسانی برای تصمیم‌گیری فراهم کند.

سپاسگزاری

از همه دانشجویانی که در این پژوهش شرکت نمودند؛ قدردانی می‌شود. این مقاله برگرفته از رساله دکتری نویسنده اول در رشته روان‌شناسی است.

منابع

حیدری، محمود. منصوری سپهر، روح الله. و باقریان، فاطمه. (۱۳۹۳). ناهماهنگی شناختی: اثر "درگیری خود" بر تغییر نگرش در پارادایم‌های مختلف. *فصلنامه روان‌شناسی*، ۱۸ (۱ پیاپی ۶۹): ۴۳-۲۵.

دلاور، علی. (۱۳۹۶). روش تحقیق در روان‌شناسی و علوم تربیتی. تهران: نشر ویرايش. کریمی، کامبیز. کاووسیان، جواد. کرامتی، هادی. عرب زاده، مهدی. و رمضانی، ولی‌الله. (۱۳۹۵). الگوی ساختاری کمال‌گرایی، انگیزش تحصیلی و بهزیستی روان‌شناسی در دانش‌آموزان دبیرستانی. *فصلنامه روان‌شناسی کاربردی*، ۱۰ (۳ پیاپی ۳۹): ۷۲۷-۳۱۱.

منصوری سپهر، روح الله. (۱۳۸۸). ناهماهنگی شناختی و تغییر نگرش؛ تأثیر خوداسنادی مرتب در تعامل با عزت نفس: آزمون الگوی "SSM". پایان نامه کارشناسی ارشد روان‌شناسی عمومی، دانشکده روان‌شناسی و علوم تربیتی، دانشگاه شهید بهشتی.

منصوری سپهر، روح الله، باقریان، فاطمه، و حیدری، محمود. (۱۳۹۰). ناهماهنگی شناختی و تغییر نگرش: نقش معیارهای مختلف در تعامل با عزت نفس. *فصلنامه روان‌شناسی کاربردی*, ۵(۱۰-۱۱۶).

منصوری سپهر، روح الله، خداپناهی، محمد کریم، و حیدری، محمود. (۱۳۸۸). تغییر بازخورد: مقایسه نظریه‌های انسجام خود و تأیید خود. *فصلنامه روان‌شناسی تحولی (روان‌شناسان ایرانی)*, ۶(۲۲-۱۳۹).

منصوری سپهر، روح الله، خداپناهی، محمد کریم، حیدری، محمود. (۱۳۹۱). ناهماهنگی شناختی: تأثیر تمرکز بر خود بر تعديل کنندگی عزت نفس در تغییر نگرش. *فصلنامه روان‌شناسی کاربردی*, ۶(۲۵-۴۰).

References

- Aios-Ferrer, C., & Shi, F. (2015). Choice-induced preference change and the free-choice paradigm: A clarification. *Judgment & Decision Making*, 10(1): 34-49.
- Aronson, E., & Carlsmith, J. M. (1962). Performance expectancy as a determinant of actual performance. *Journal of Abnormal and Social Psychology*, 17(1): 178–182.
- Cooper, J. (1992). Dissonance and the return of the self-concept. *Psychological Inquiry*, 3(4): 320–323.
- Cooper, J. (2007). *Cognitive dissonance: fifty years of a classic theory*. Los Angeles: Sage publications.
- Danielsson, M., & Bengtsson, H. (2016). Global self-esteem and the processing of positive information about the self. *Personality and Individual Differences*, 99(1): 325-330.
- Dillard, J. & Pfau, M. (2002). *The persuasion handbook: Developments in theory and practice*. USA: Sage Publications, Inc.
- Festinger, L. (1957). *A theory of cognitive dissonance*. Stanford, CA: Stanford University Press.
- Fointiat, V., & Pelt, A. (2015). Do I know what I am doing? Cognitive dissonance and action identification theory. *The Spanish journal of psychology*, 18(5): 1-6.
- Harmon-Jones, E., & Harmon-Jones, C. (2007). Cognitive dissonance theory after 50 years of development. *Zeitschrift für Sozialpsychologie*, 38(1): 7-16.
- Harris, P., Harris, P. R., & Miles, E. (2017). Self-affirmation improves performance on tasks related to executive functioning. *Journal of Experimental Social Psychology*, 70(1): 281-285.
- Hodis, F. A., Tait, C., Hodis, G. M., Hodis, M. A., & Scornavacca, E. (2016). Analyzing student motivation at the confluence of achievement goals and their underlying reasons: an investigation of goal complexes. *Social Psychology of Education*, 19(3): 643-660.

- Kimel, S. Y., Lopez-Duran, N., & Kitayama, S. (2015). Physiological correlates of choice-induced dissonance: An exploration of HPA-axis responses. *Journal of Behavioral Decision Making*, 28(4): 309-316.
- Kroesen, M., Handy, S., & Chorus, C. (2017). Do attitudes cause behavior or vice versa? An alternative conceptualization of the attitude-behavior relationship in travel behavior modeling. *Transportation Research Part*, 101(1): 190-202.
- Lavergne, K. J., & Pelletier, L. G. (2016). Why are attitude-behavior inconsistencies uncomfortable? Using motivational theories to explore individual differences in dissonance arousal and motivation to compensate. *Motivation and Emotion*, 40(6): 842-861.
- Liang, Y. J. (2016). Reading to make a decision or to reduce cognitive dissonance. The effect of selecting and reading online reviews from a post-decision context. *Computers in Human Behavior*, 64(1): 463-471.
- Morvan, C., & O'Connor, A. J. (2017). *An analysis of Leon Festinger's theory of cognitive dissonance*. London: Macat International Ltd.
- Phillips, J. G., Hoon, T., & London, J. (2016). Dynamic selective exposure during decision-making. *The Journal of General Psychology*, 143(4): 239-253.
- Raymond, E. M. (2011). *A sexual assault prevention program for men based on cognitive dissonance theory*. University of Wyoming.
- Risen, J. L., & Chen, M. K. (2010). How to study choice-induced attitude change: strategies for fixing the free-choice paradigm. *Social and Personality Psychology Compass*, 4(12): 1151-1164.
- She, P., Zeng, H., & Yang, B. (2016). Effect of self-consistency group intervention for adolescents with schizophrenia: An inpatient randomized controlled trial. *Journal of Psychiatric Research*, 73(1): 63-70.
- Shultz, T., Leveille, E., & Lepper, M. (1999). Free choice and cognitive dissonance revisited choosing "lesser evils" versus "greater goods". *Personality and Social Psychology Bulletin*, 25(1): 40-48.
- Steele, C. M., Spencer, S. J., & Lynch, M. (1993). Dissonance and affirmational resources: Resilience against self-image threats. *Journal of Personality and Social Psychology*, 64(6): 885-896.
- Yardley, I. (2016). *Cognitive dissonance: Conservation of the circle*. Create Space Independent Publishing Platform.

پرسشنامه سنجش پژوهشگر ساخته حبدری، منصوری و باقریان (۱۳۹۳)

در جدول زیر عنایون آزمون‌های روان‌شناختی ارائه شده است که شما در مرحله قبل توضیحاتی را درباره آن‌ها مطالعه کردید. توجه به توضیح‌های مذکور بر اساس مقیاسی از بسیار کسل‌کننده = ۰ تا بسیار جذاب = ۱۰ مشخص کنید که این آزمون‌ها تا چه حد برای شما دارای مطلوبیت است.

آزمون کارت‌های ویسکانسین	۱
بسیار کسل‌کننده	۱۰
آزمون هوشی و کسلر	۹
بسیار کسل‌کننده	۸
آزمون شخصیتی مینه سوتا	۷
بسیار کسل‌کننده	۶
آزمون دیداری حرکتی بندر گشتالت	۵
بسیار کسل‌کننده	۴
آزمون اشکال پیچیده آندره ری	۳
بسیار کسل‌کننده	۲
آزمون هوشی استنفورد	۱
بسیار کسل‌کننده	۰
آزمون شخصیتی کتل	۱
بسیار کسل‌کننده	۲
آزمون مفهوم‌سازی ویگوتسکی	۳
بسیار کسل‌کننده	۴
بسیار جذاب	۵
بسیار جذاب	۶
بسیار جذاب	۷
بسیار جذاب	۸
بسیار جذاب	۹
بسیار جذاب	۱۰
